



# Venta online (UF0032)

### Modalidad:

e-learning con una duración 30 horas

### Objetivos:

#### Contenidos:

UNIDAD DID?CTICA 1: Internet como canal de venta

- 1.1 Las relaciones comerciales a trav?s de Internet:
- 1.1.1 B2B
- 1.1.2 B2C
- 1.1.3 B2A
- 1.2 Utilidades de los sistemas ?on line?:
- 1.2.1 Navegadores: Uso de los principales navegadores
- 1.2.2 Correo electr?nico
- 1.2.3 Mensajer?a instant?nea
- 1.2.4 Teletrabajo
- 1.2.5 Listas de distribuci?n y otras utilidades: gesti?n de la relaci?n con el cliente ?on line?:
- 1.3 Modelos de comercio a trav?s de Internet.
- 1.3.1 Ventajas
- 1.3.2 Tipos
- 1.3.3 Eficiencia y eficacia
- 1.4 Servidores ?on line?
- 1.4.1 Servidores gratuitos
- 1.4.2 Coste y rentabilidad de la comercializaci?n ?on line?

UNIDAD DID?CTICA 2: Dise?o comercial de p?ginas web

- 2.1 El internauta como cliente potencial y real.
- 2.1.1 Perfil del internatua.
- 2.1.2 Comportamiento del cliente internauta
- 2.1.3 Marketing viral: aplicaciones y buenas conductas.





## La manera más sencilla de que crezca tu organización

# CON LOS LÍDERES EN FORMACIÓN





- 2.2 Criterios comerciales en el dise?o comercial de p?ginas web
- 2.2.1 Partes y elementos del dise?o de p?ginas web.
- 2.2.2 Criterios comerciales en el dise?o de p?ginas web
- 2.2.3 Usabilidad de la p?gina web.
- 2.3 Tiendas virtuales
- 2.3.1 Tipolog?a de tiendas virtuales
- 2.3.2 El escaparate virtual
- 2.3.3 Visitas guiadas
- 2.3.4 Acciones promocionales y banners
- 2.4 Medios de pago en Internet
- 2.4.1 Seguridad y confidencialidad
- 2.4.2 TPV virtual
- 2.4.3 Transferencias
- 2.4.4 Cobros contra reembolso
- 2.5 Conflictos y reclamaciones de clientes:
- 2.5.1 Gesti?n ?on line? de reclamaciones
- 2.5.2 Garant?as de la comercializaci?n ?on line?
- 2.5.3 Buenas pr?cticas en la comercializaci?n ?on line?
- 2.6 Aplicaciones a nivel usuario para el dise?o de p?ginas webs comerciales: gesti?n de contenidos.

