

La manera más sencilla de que crezca
tu organización

**CON LOS LÍDERES EN
FORMACIÓN**



Técnico Profesional en Comercio Internacional

Modalidad:

e-learning con una duración 300 horas

Objetivos:

Conocer las distintas operaciones comerciales a nivel internacional en el ámbito profesional del comercio.

Contenidos:

PARTE 1. COMERCIO INTERNACIONAL

TEMA 1. INTRODUCCIÓN AL COMERCIO INTERNACIONAL

Introducción

Recorrido histórico

Ventajas del Comercio Internacional

Operaciones del Comercio Internacional

Elementos que componen el Comercio Internacional

TEMA 2. SUJETOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL

El empresario individual y el ejercicio del comercio en Europa y en España

El empresario social

Las sociedades en España y en el extranjero

Cooperación y concentración entre sociedades

Incidencias en el derecho comunitario

TEMA 3. ORGANIZACIONES INTERNACIONALES PARTICIPANTES EN EL COMERCIO INTERNACIONAL

Las organizaciones internacionales

Los organismos especializados de las Naciones Unidas



La manera más sencilla de que crezca
tu organización

**CON LOS LÍDERES EN
FORMACIÓN**



Organizaciones Internacionales de ámbito regional

TEMA 4. RÉGIMEN JURÍDICO ESPAÑOL DEL COMERCIO EXTERIOR

Marco normativo general del comercio exterior en España

Influencias de las disposiciones de la Unión Europea

Política comercial multilateral

MÓDULO II. LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

TEMA 5. LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

La contratación internacional

Los principios sobre los contratos internacionales

Concepto, elementos y clasificación del contrato internacional

Formación del contrato

Cumplimiento del contrato

Cláusulas contractuales

TEMA 6. DETERMINACIÓN DEL RÉGIMEN JURÍDICO

Ley aplicable al contrato internacional

El Convenio de Roma de 1980 y el Reglamento de Roma I

La Ley reguladora del contrato internacional al amparo del Reglamento de Roma I

Acción de las normas imperativas

TEMA 7. COMPRAVENTA INTERNACIONAL

La compraventa internacional

Libertades comunitarias: la libre circulación de mercancías

La Lex Mercatoria

La Convención de Viena de 1980 aplicada a la compraventa internacional

Los INCOTERMS

TEMA 8. BIENES INMATERIALES Y DERECHO DE LA COMPETENCIA

Propiedad industrial

Propiedad intelectual

Competencia desleal

Derecho de defensa de la competencia

La manera más sencilla de que crezca
tu organización

**CON LOS LÍDERES EN
FORMACIÓN**



TEMA 9. DISTINTAS MODALIDADES DE CONTRATO

Contratos de intermediación comercial
El transporte internacional
Contratos de financiación
Contratos de seguros

TEMA 10. LOS MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES

Introducción
Factores empresariales determinantes de la selección del medio de pago
El cheque
Transferencias bancarias
Orden de pago documentaria
Créditos documentarios
Remesa documentaria

TEMA 11. VÍAS DE SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS

Controversias en el ámbito del comercio internacional
Vías de jurisdicción estatal
El arbitraje internacional
Compatibilidad entre arbitraje y la vía judicial

PARTE 2. ANÁLISIS DE RIESGOS Y MEDIOS DE COBERTURA EN LAS OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL

TEMA 1. ORGANIZACIÓN DEL MERCADO DE DIVISAS

Concepto y función del mercado de divisas.
Funcionamiento del mercado de divisas y operaciones más comunes.
Oferta.
Demanda.
Referencias normativas sobre operaciones de compraventa de divisas y transacciones con el exterior.
El tipo de cambio: Sistemas de fijación. Factores determinantes. Variaciones. Operaciones al contado.
Operaciones a plazo.
El tipo de interés de la divisa.

TEMA 2. ANÁLISIS DEL RIESGO DE CAMBIO E INTERÉS EN OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL Y SU COBERTURA



La manera más sencilla de que crezca
tu organización

**CON LOS LÍDERES EN
FORMACIÓN**



El riesgo de cambio.

El Seguro de cambio: Concepto y características. Formación de los cambios. Coste o rendimiento del seguro de cambio.

Opciones sobre divisas: Concepto, características y aplicaciones.

Clases de opciones: Determinación del precio de una opción.

Futuros sobre divisas: Concepto, características y funcionamiento.

Otros instrumentos de cobertura: Cuentas en divisas. Otros.

El riesgo de interés. Cobertura: Futuros en tipos de interés. Swaps de tipos de interés. Otros elementos de cobertura: Caps, Floors, etc.

Utilización de herramientas informáticas de tramitación y gestión integrada de riesgos de cambio e interés:

Búsqueda de información: Internet.

Aplicaciones informáticas sobre operaciones con divisas.

TEMA 3. OTROS RIESGOS EN OPERACIONES DE COMERCIO INTERNACIONAL Y SU COBERTURA

Tipos de riesgo: Riesgo comercial. Riesgo político. Riesgo extraordinario. Otros riesgos.

Seguro de crédito a la exportación: Concepto y características generales. Riesgos susceptibles de cobertura.

Contratación del seguro: sujetos que intervienen y obligaciones de las partes.

Compañías que operan en el mercado del Seguro de Crédito a la exportación: CESCE. Otras compañías.

Modalidades de las pólizas y coberturas.

Normativa aplicable: normativa general de la actividad aseguradora. Normativa del seguro de crédito a la exportación.

Factoring como instrumento de cobertura de riesgos:

Características y funcionamiento.

Tipos de riesgos que cubre el factoring internacional.

Diferencias con el seguro de crédito a la exportación.

Forfaiting como instrumento de cobertura de riesgos:

Características y funcionamiento.

Tipos de riesgos que cubre el forfaiting internacional.

Diferencias con el factoring.

Aplicaciones informáticas de tramitación y gestión integrada de riesgos.